



## Bertoni søger International Sales Manager

Kommer du med en solid erfaring indenfor internationalt salg, med indgående viden om tøjbranchen og med et moderne og digitalt mindset, der både åbner nye døre og nye veje? Har du styrke, kommunikationsevner og energi til vinde indkøbere og butikker for et brand med både lang historie og en helt ny profil foran sig? Hvis ja, så er jobbet som International Sales Manager hos Bertoni måske noget for dig - og du er måske noget for os.

Vi er på vej på både kendte og nye markeder med et toptrimmet produkt og en toptrimmet organisation. Bertoni har været gennem en dybdegående transformation, så vi både med produkt, setup og organisation står skarpt og er klar til konkurrencen i et interessant og hårdt konkurrencepræget marked.

### Digitalt mindset og klassiske dyder

Vi leder efter en ambitiøs og kulturbærende person, der kan være vores spydspids i de internationale markeder, som for nuværende er Norge, Tyskland, Holland og eksport. Indadtil i organisationen skal du være banerfører for en salgskultur anno 2021, som både byder på "de gode gamle dyder" indenfor salg men også proaktivitet og nysgerrighed på nye værktøjer, nye formater og nye metoder.

### Købmandsskab og udholdenhed

Du skal udbygge og løfte eksisterende wholesale-markeder og komme med energi, netværk og erfaring til at finde og skabe nye relevante markeder for Bertoni. Der skal drives canvas-salg, bruges forbindelser og åbnes døre via et godt produkt, et stærkt netværk og stærke sælger- og købmandsegenskaber.

Du skal udbygge salgsorganisationen og være en moderne leder, som løfter holdet til nye højder. Du skal kunne trives i højt tempo og være drevet af at nå dine mål og af at være med til at løfte brandet og skabe vækst for Bertoni. Du skal kunne arbejde struktureret, selvstændigt og strategisk med både organisationen og salget og besidde en god portion menneskekender-egenskaber og en høj grad af troværdighed. Du skal arbejde sammen med vores designafdeling for at sikre, at markedsinformationer bidrager til endnu bedre produkter. Arbejdet har udgangspunkt på vores hovedkontor i Beder syd for Aarhus. Vi har også et nyt og lækkert showroom i København, og der vil naturligvis også være nogle rejsedage i løbet af året.

### Ansøgning

Du søger jobbet ved at sende CV og ansøgning som pdf til [jobs@bertoni.com](mailto:jobs@bertoni.com). Du kan kontakte CEO, Bent Rasmussen, på mail [bbr@bertoni.com](mailto:bbr@bertoni.com), hvis du har uddybende spørgsmål eller mangler information. Fristen for ansøgninger er d. 5. august kl. 12.00. Vi holder 1. samtaler d. 12. august og 2. samtaler d. 19. august.

### Om Bertoni

Bertoni er grundlagt i 1972 og udvikler og sælger kvalitetsbeklædning til mænd med et unikt udtryk, skarpe pasformer og fokus på funktion og brug. Bertoni er i en rivende udvikling med både ny virksomhedsstruktur og strategi. Vi ser os som en startup virksomhed - godt nok med mere end 100 millioner i omsætning - men mindset'et er fokuseret på et Bertoni 2.0 og en vækststrategi. Bertoni er en wholesale-virksomhed med egen distribution i retail og e-tail sektoren. Vi har primært wholesale-aktiviteter i Nordeuropa, 20 egne butikker og ca. 70 ansatte og hovedkontor i Beder ved Aarhus.